

RÉUSSIR SON PROJET EN BOIS LOCAL



BIEN DEFINIR SON PROGRAMME

Construire en bois local, une volonté environnementale, stratégique de développement, politique et de communication.

Maîtrise d'ouvrage

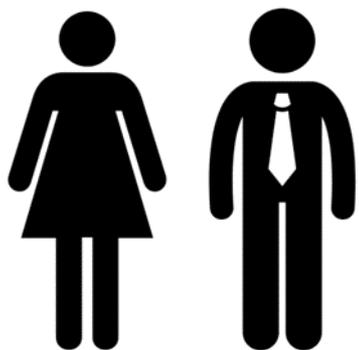


- **S'informer sur la filière, le bois dans la construction et solliciter un accompagnement.**
- **Spécifier clairement la volonté d'usage du bois local.**
(qualités environnementales, territoire avec ressource, richesse économique, création d'emplois).
- **Adapter la conception aux dispositions architecturales, techniques et économiques et à la ressource.**
- **Prendre en compte dans la conception le changement d'aspect et l'entretien si le bois est exposé.**

BIEN DEFINIR SON PROGRAMME

Construire en bois local, une volonté environnementale, stratégique de développement, politique et de communication.

Maîtrise d'ouvrage



- **Définir un seuil minimum de quantité de bois à intégrer.**
(décret n° 2012-518 du 19 avril 2012 relatif label « bâtiment biosourcé »)
- **Exiger une part (50%) de bois certifié PEFC, FSC, ...**
- **Demander une certification de traçabilité ou méthode d'évaluation environnementale.**
(Bois des Territoires du Massif Central, Bois des Alpes, Bois Français)
- **Mettre en place une commission technique avec compétences bois.**
- **Choisir un bureau de contrôle avec compétences bois.**

■ CONSTITUTION DE L'ÉQUIPE DE MAÎTRISE D'ŒUVRE ET SA MISSION

La maîtrise technique et économique : un travail d'équipe.

Maîtrise d'œuvre



- **Demander les références « bois » de l'architecte et des membres de l'équipe de maîtrise d'œuvre.**
- **Imposer un bureau d'étude avec compétences en structure bois et économie du lot bois si possible dès la phase esquisse.**
- **Déterminer l'étendue de sa mission** (EXE conseillée) : calcul des structures bois, plans d'exécution, cahier de détails d'exécution, pièces écrites (descriptif, quantitatif, estimatif, jury de sélection des entreprises).

CONSULTATION DES ENTREPRISES

Privilégier une ingénierie approfondie et des marchés en corps d'état séparés.



- **Privilégier procédure de marchés en corps d'état séparés.**
(Mieux adaptée au tissu des entreprises locales et à la filière sèche)
- **Procédure en entreprise générale : choix des sous-traitants soumis à l'agrément de l'équipe de maîtrise d'œuvre et du maître d'ouvrage.**
- **Possibilité de regrouper le lots bois en « macro-lots ».**
- **Exiger la fourniture des pièces pour toutes variantes proposées par l'entreprise afin d'en apprécier le contenu.**
(notes de calculs, détails d'exécution, références produits, etc.)
- **Prévoir un délai plus long entre l'attribution des marchés et le début des travaux pour privilégier l'emploi de bois local et pour certaines technologies constructives bois.**

CONDUITE DES TRAVAUX // RÉCEPTION DES OUVRAGES

Une phase plus simple et plus courte en filière sèche.



- Plus simple et plus court si **études correctement réalisées et dialogue préalable au début des travaux avec la ou les entreprises bois retenues.**
- **Porter une attention particulière :**
 - **à la réception des lots** (phase humide et phase sèche, gros œuvre béton, propreté du chantier après réception gros œuvre, structure bois, clos couvert, étanchéité à l'air, etc.),
 - **à l'équerrage et planéité des dalles ou supports des composants bois,**
 - **au stockage des composants bois** (hors sol, protection aux intempéries pluie notamment, ventilation, etc.),
 - **à l'humidité des produits et composants bois à la pose.**

ACCOMPAGNEMENT GRATUIT TOUT AU LONG DE VOTRE PROJET



Jean-Pierre Mathé

Secteur Auvergne

04.73.16.59.79

06.77.66.66.79

jp.mathe@fibois-aura.org



Benjamin Mermet

Secteur Rhône-Alpes

04.27.86.13.72

06.76.12.71.40

b.mermet@fibois-aura.org



- **Vous former et vous informer** sur le matériau bois, les produits dérivés et les technologies de construction bois.
- Vous aider dans la **pré-programmation et la programmation**.
- Vous apporter **une aide sur le suivi de votre projet** (produits bois locaux, composants bois, éléments techniques, réglementaires, etc.).
- Vous présentez **l'offre locale et des retours d'expériences**.
- Vous proposez un **réseau de professionnels qualifiés**.
- **Valoriser vos réalisations**.